

Ab sofort suchen wir einen
Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)
in Vollzeit (40h/Woche).

Was Sie mitbringen sollten...

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (Bereich: Dünger oder Biodünger)
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb (Bereich: Dünger oder Biodünger)
- Marketing-Grundlagen
- Fremdsprachenkenntnisse (mindestens Englisch)
- Sicherem Umgang mit Microsoft-Office-Programmen
- Selbstständige, strukturierte und gewissenhafte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- Spaß am Umgang mit Menschen und wechselnden Kontakten

Was Sie bei uns erwartet...

- Aktive Neukundenakquise sowie Pflege der Bestandskunden
- Strategische Entwicklung des Verkaufsgebiets in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter
- Fachliche Unterstützung der Kunden (vor Ort)
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, o.ä.

Freuen Sie sich auf...

- eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem stark wachsenden Unternehmen
- eine ausführliche und intensive Einarbeitung
- eine leistungsorientierte Vergütung
- Aus- und Weiterbildungen

Über uns:

Die Humintech GmbH ist ein deutsches Biotech-Unternehmen mit Sitz in Grevenbroich, NRW. Seit mehr als 40 Jahren entwickelt die Firma Produkte auf der Basis von Huminsäuren und anderen Huminstoffen. Zur Produktpalette zählen Bodenverbesserer, Pflanzenstärkungsmittel, Tierfutterergänzungen sowie Basisprodukte zur Anwendung in der Umwelttechnik und der Industrie. Mit Kunden in mehr als 70 Ländern zählt der Betrieb heute zu den Weltmarktführern der Branche. Als Huminstoffquelle dient Humintech eine oxidierte Form der Braunkohle, die auch Leonardit genannt wird. Während Braunkohle heute überwiegend als Energieträger Verwendung findet, konzentriert sich Humintech auf die stoffliche, CO₂-neutrale Nutzung dieser

Interessiert?

Bewerbungen und Fragen an:
Frau Christiane Schumacher
bewerbung@humintech.com